Experto en **Comercio Internacional**

V EDICIÓN

ediae_/

El poder de ser tú

Cámara Granada

ediae

Escuela de Dirección y Altos Estudios de Cámara Granada

Míriadas de posibilidades

La ***Escuela de Dirección y Altos Estudios (ediae) de Cámara Granada*** es un agente acelerador del cambio para organizaciones, profesionales, egresados y para la sociedad en general bajo la única premisa irrenunciable de la excelencia y la innovación en los programas formativos y servicios propuestos.

La escuela apuesta por programas formativos de alto nivel, dirigidos por directores académicos referentes en la materia, con una orientación eminentemente práctica y por la configuración muy cuidada de claustros docentes en los que predominen profesionales del mundo de la empresa con una experiencia contrastada en cargos de responsabilidad directiva. El objetivo último es atraer el mejor talento para hacer de los programas de ediae una experiencia transformadora en lo profesional y en lo personal.

La escuela promoverá, además, la realización de prácticas formativas remuneradas en empresas y organizaciones, con un espacio alumni que dinamizará el empleo, la generación de contactos profesionales y la mejora competencial de los alumnos y antiguos alumnos. Se pretende consolidar de esta forma un ecosistema para la co-creación de alianzas profesionales, la aceleración de networking entre los alumnos, docentes, mentores y empresas, la promoción de encuentros y la creación de agenda de eventos.

ediae es_

- Espacio Disruptivo para la aceleración del Aprendizaje y el Emprendimiento.

- Conocimiento, capacitación, profesionalización, evolución, cambio, encuentro, colaboración, empresa, promoción de prácticas, empleo, alianzas profesionales, cultura y vida apasionada.

- ediae es un proyecto abierto y colaborativo impulsado por Cámara Granada.

- Te esperamos para escucharte y avanzar juntos.

Nuestra experiencia, tu mayor tranquilidad

La ***Escuela de Dirección y Altos Estudios (ediae) de Cámara Granada***, se consolida como una entidad especializada en el diseño, organización y desarrollo de programas formativos y estrategias orientadas a potenciar el life-long learning entre egresados, profesionales, empresas y organizaciones, todo ello, bajo modalidades presenciales, e-learning y bimodal. El objetivo último es el de mejorar las cualificaciones profesionales de los participantes en los programas, promoviendo la mejora continua y la consecución de resultados tangibles buscando una **aceleración competencial para el crecimiento de profesionales y organizaciones.**

En este sentido, la Escuela de Dirección y Altos Estudios (ediae) ha desarrollado en el año 2024 más de 91 acciones formativas, en las que han participado más de 13.941 alumnos, impartiéndose un total de 16.528 horas de formación.

El prestigio institucional, el posicionamiento operativo y la importantísima experiencia de Cámara Granada garantizan la excelencia formativa de las propuestas de ediae y un reconocimiento académico de los programas de enorme valor.

+ de 30 años
comprometidos con la formación

+ de 2.075 acciones
acciones formativas, jornadas y seminarios organizados

+ de 41.000 alumnos y asistentes

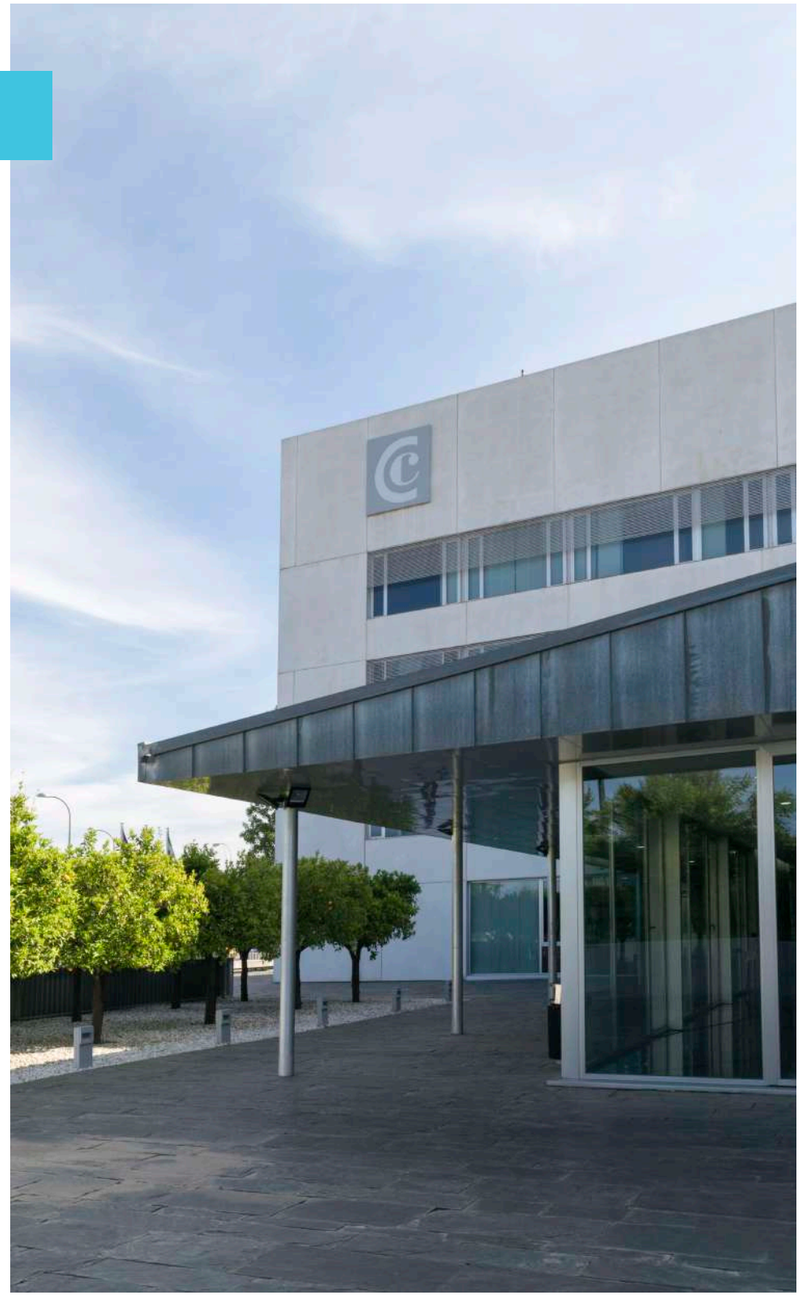
+ de 35 nacionalidades
entre nuestros alumnos

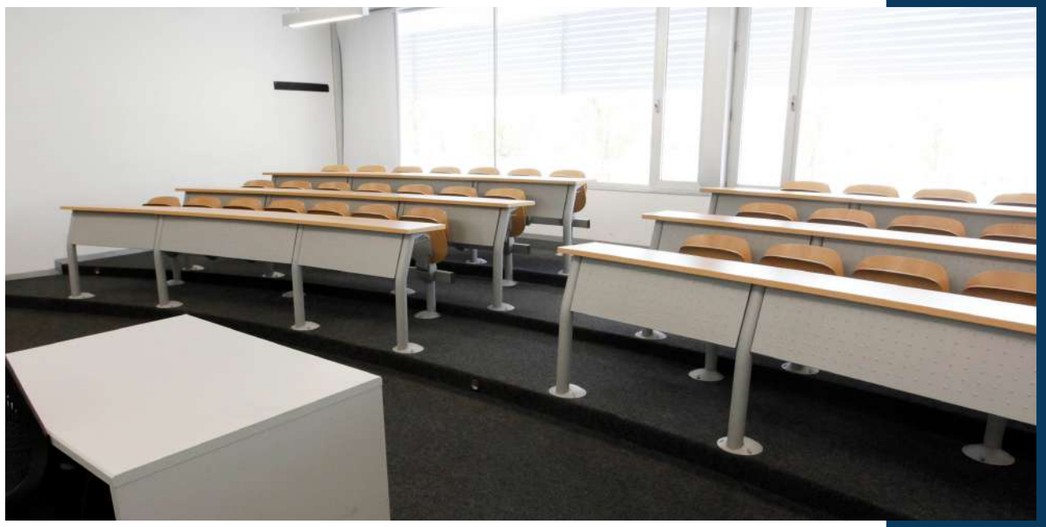
+ de 250 empresas
colaboradoras en programas formativos

El 90% de los alumnos de las cuatro últimas ediciones de nuestros programas están hoy trabajando

CAMPUS
norte

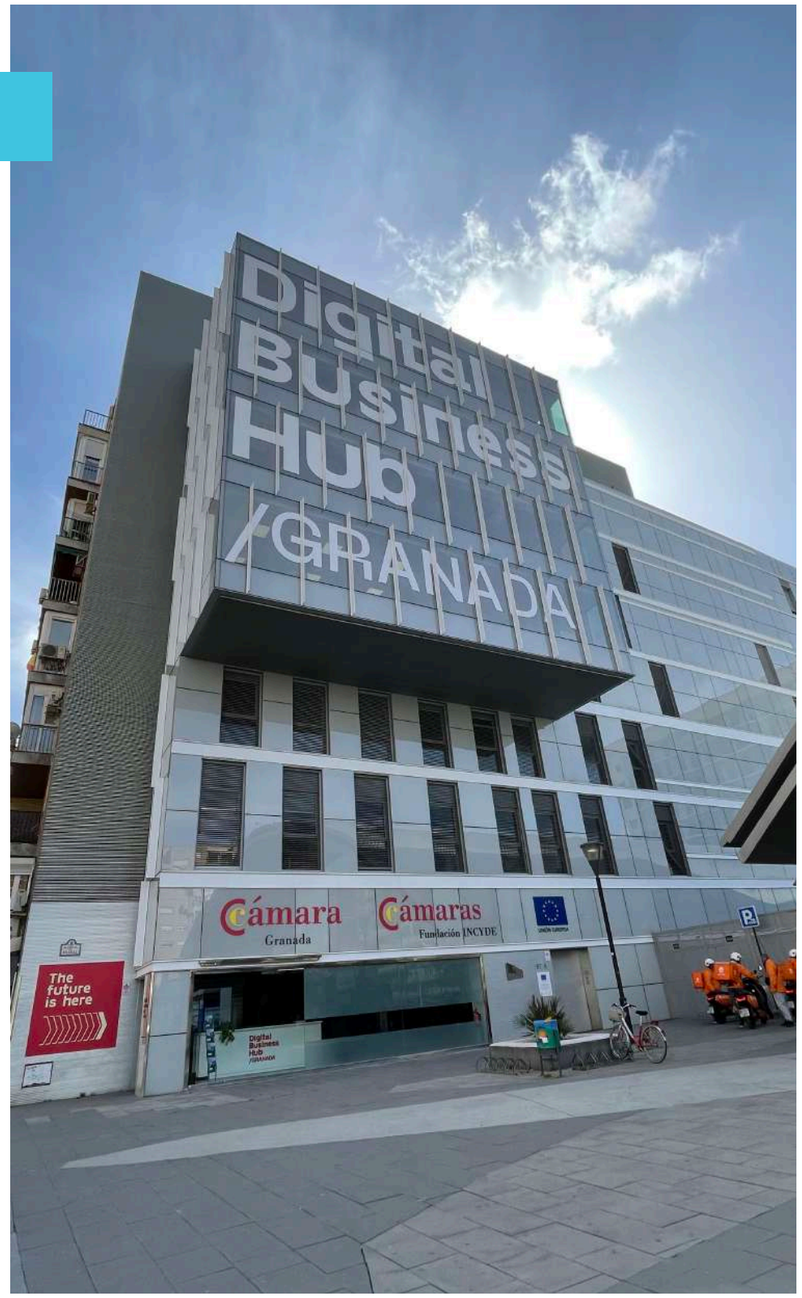
C. Luis Amador, 26,
Beiro, 18014, Granada





CAMPUS
centro

Camino de Ronda,
97, 18003 Granada



Experto en **Comercio Internacional**

La formación en internacionalización y globalización es clave en el entorno de los negocios en el siglo XXI, existiendo una demanda permanente, por parte de empresas con actividad exportadora, de formar y actualizar los conocimientos de su personal directivo, comercial y administrativo en materia de comercio exterior, tanto en aspectos operativos como estratégicos.

Esta formación es cada vez más demanda en formatos compactos y prácticos, que puedan cursarse en poco tiempo y con comodidad, combinando formación presencial y virtual síncrona.

El ***Experto en Comercio Internacional*** da respuesta a unas necesidades con una metodología que combina la modalidad presencial y la modalidad online con el objetivo de permitir al participante conectarse online desde cualquier sitio. El programa consta de 5 sesiones presenciales en el aula y 10 sesiones online en directo.

De igual forma el experto cuenta con un claustro conformado por profesionales en activo, especialistas en las diversas subespecialidades, con amplio curriculum, capacidad de comunicación y experiencia docente acreditada.

El mundo de los negocios internacionales es cada vez es más complejo y precisa de profesionales que puedan transmitir para la formación las últimas prácticas, tanto en los entornos operativos como estratégicos y, muy especialmente, en el ámbito digital (marketing digital internacional, e-commerce).

Todos estos ingredientes están presentes en la configuración del ***Experto en Comercio Internacional*** que garantiza una formación eminentemente práctica, orientada completamente a las necesidades reales que las empresas proponen al dinamizar sus estrategias de internacionalización.

¿Por qué realizar el **experto**?

Te formamos en lo que necesitan las empresas

Los contenidos del experto responden a las necesidades reales operativas de las empresas.

De la mano del mejor talento

Claustro docente en los que predominan profesionales del mundo de la empresa con cargos de responsabilidad directiva.

Modalidad Bimodal

Cursa los programas desde tu empresa o tu casa, siguiendo las clases en directo a través de nuestra plataforma o en modalidad presencial en nuestras instalaciones, tú eliges.

Prácticas remuneradas

Programa de Prácticas remuneradas de entre 1 a 3 meses de duración que permitirá completar la formación recibida posibilitando una inserción laboral real para los participantes.

90% inserción laboral de nuestros alumnos

El 90% de los alumnos de las tres últimas ediciones de nuestros programas están hoy trabajando.

Bonifica hasta el 75% del coste de la matrícula a través de FUNDAE

El precio de la matrícula no va a ser un límite

La remuneración por las prácticas del máster en empresas y organizaciones te va a permitir cubrir una parte muy importante de la matrícula. De igual forma, el sistema de pago fraccionado te brindará la oportunidad de abonar la matrícula de una forma cómoda a medida que vayas realizando el programa. Aun así, existe una línea de crédito ofertada en colaboración con entidades financieras exclusivas para nuestros alumnos.

Con el prestigio internacional de Cámara Granada

Entidad perteneciente a la red de Cámaras de Comercio con presencia en todos los países del mundo.

Aceleración competencial
para el crecimiento profesional y personal

La realización del Máster te va a permitir acceder a las siguientes competencias profesionales:

Estrategia y Marketing Internacional:

- Cómo diseñar una estrategia de internacionalización.
- Controlar las principales claves del marketing internacional.

Contratación y Fiscalidad Internacional:

- Conocer los Incoterms y los principales tipos de contratos internacionales.
- Conocer los aspectos fiscales de las operaciones internacionales: fiscalidad directa, inversa, convenios de doble imposición, etc.

Aduanas y Logística Internacional:

- Conocer el régimen de aduanas, los despachos y gestión aduanera, etc.
- Dominar las claves de la gestión logística internacional.
- Conocer las distintas formas de transporte internacional.

Medios de Pago y Financiación Internacional:

- Manejar con soltura las diferentes formas de cobro y pago internacionales.
- Saber cómo asegurar los riesgos de las operaciones internacionales (cobro, divisa, riesgos políticos, etc.)

Marketing Digital e e-commerce internacional:

- Conocer cómo posicionar nuestra marca internacionalmente en el entorno digital (SEO, SEM, redes sociales, etc.).
- Conocer las posibilidades del e-commerce internacional: tienda propia, marketplaces, etc.

El alumno será capaz de:

- Elaborar un Plan Estratégico de Internacionalización.
- Diseñar una operación completa de importación-exportación.
- Conocer y redactar los principales tipos de contratos mercantiles internacionales.
- Conocer los impuestos aplicables a los negocios internacionales.
- Conocer el funcionamiento de las aduanas a nivel internacional.
- Elegir y manejar las principales formas de pago y cobro internacionales.
- Analizar y planificar la logística de las operaciones de compraventa internacionales.
- Negociar con distintas culturas.
- Asegurar riesgos diversos de las operaciones: impago, cambio de divisas, etc.
- Diseñar un plan de marketing digital.
- Diseñar y ejecutar una política de e-commerce internacional.

Salidas profesionales:

La realización del ***Experto en Comercio Internacional*** te capacitará para trabajar como:

- Experto en Operaciones Internacionales.
- Técnico de Import/Export.
- Area Manager.
- Encargado de Expansión Internacional.
- Gestor de Exportaciones/Importaciones.
- Trader/Broker Internacional.
- Administrativo de exportaciones/importaciones.
- Administrativo/comercial de importaciones/exportaciones.

Dirigido a:

Profesionales, Emprendedores, Titulados Medios y Superiores (Graduados, licenciados y diplomados con titulación finalizada o superado un 80% de créditos que conforman la titulación cursada). Alumnos que hayan realizado un ciclo formativo profesional o estén en el último año de realización del mismo.

Programa académico.
Un viaje formativo apasionante

Bloque 1. Marketing Internacional y Gestión de Clientes

Módulo 1. Introducción al CECI. Entorno y Coyuntura Internacionales
Módulo 2. Introducción a las Operaciones Internacionales
Módulo 3. El Plan de Internacionalización
Módulo 4. Investigación y Selección de Mercados Internacionales
Módulo 5. Formas de Acceso a los Mercados Internacionales
Módulo 6. Consorcios y Plataformas de Comercialización Exterior
Módulo 7. Marketing-Mix Internacional
Módulo 8. Plan de Viabilidad Económico-Financiero
Módulo 9. Negociación Intercultural
Módulo 10. Ayudas y Subvenciones

Bloque 2. Incoterms, Contratación y Fiscalidad Internacional

Módulo 1. Incoterms 2020
Módulo 2. Contratos de Compraventa, Agencia, Distribución, Mediación, Comisión, etc.
Módulo 3. Fiscalidad Internacional
Módulo 4. El IVA en las Exportaciones/Importaciones
Módulo 5. Adquisiciones Intracomunitarias
Módulo 6. Operaciones Triangulares
Módulo 7. Convenios de Doble Imposición
Módulo 8. Precios de Transferencia
Módulo 9. Paraísos Fiscales
Módulo 10. Fiscalidad de Expatriados

Bloque 3. Transporte, Logística y Aduanas

Módulo 1. La logística Internacional
Módulo 2. Clases de Transporte
Módulo 3. Documentos de Transporte Internacional
Módulo 4. Protección Física de la Mercancía
Módulo 5. Plataformas y Operadores Logísticos
Módulo 6. Gestión Documental del Comercio Exterior
Módulo 7. Régimen Aduanero. Unión Aduanera. Despachos Aduaneros.
Módulo 8. Origen de las Mercancías
Módulo 9. Operador Económico Autorizado
Módulo 10. Documentación y Trámites Aduaneros

Bloque 4. Gestión Bancaria, Riesgos y Financiación Internacional

Módulo 1. Los Riesgos del Comercio Internacional
Módulo 2. Medios de Pago Simples y Documentarios
Módulo 3. Cheque, Transferencia, Remesa, Avales y Garantías Internacionales
Módulo 4. El Crédito Documentario. Reglas y Usos Uniformes CP 600
Módulo 5. Los Nuevos Medios de Pago y Cobro Internacionales
Módulo 6. Documentación Bancaria
Módulo 7. Seguros de Cobros Internacionales
Módulo 8. Seguros de Cambio de Divisas
Módulo 9. Financiación Internacional
Módulo 10. Líneas de Apoyo Oficiales a la Internacionalización

Bloque 5. Tecnología para el Comercio Exterior

Módulo 1. Expansión Digital y Expansión Convencional
Módulo 2. Análisis de los Entornos Digitales
Módulo 3. Marketing Digital
Módulo 4. SEO y SEM Internacional
Módulo 5. E-commerce Internacional
Módulo 6. Cómo Crear una Tienda Online Internacional
Módulo 7. Marketplaces Internacionales
Módulo 8. Aspectos Legales y Fiscales del E-commerce
Módulo 9. La Estrategia Omnicanal
Módulo 10. Herramientas de Productividad en la Nube para la Gestión Internaciona

Carga académica total: 125 horas

8 meses para crecer juntos,
pero también para disfrutar de los tuyos

En la ***Escuela de Dirección y Altos Estudios (ediae) de Cámara Granada*** creemos que es imprescindible crecer profesionalmente de la mano de los mejores, pero también que este año es importante que tengas la oportunidad de dedicarle el tiempo que se merece tu familia, amigos o aficiones, por ello hemos confeccionado un calendario de impartición que no te atará al máster durante todos los fines de semana del curso académico.

El experto se impartirá **miércoles en horario de 16:00 a 21:00 horas.**

Sesiones presenciales ■
Sesiones online ■

Noviembre 2025

L	M	X	J	V	S	D
					1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	30

Diciembre 2025

L	M	X	J	V	S	D
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	29
29	30	31				

Enero 2026

L	M	X	J	V	S	D
			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30	31	

Febrero 2026

L	M	X	J	V	S	D
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	

Marzo 2026

L	M	X	J	V	S	D
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30	31					

Dirección del Programa.
Toda la excelencia puesta
a tu disposición

David Carnicer Sospedra

CEO de Consortia Consultores y Philobusiness

Doctor en Filosofía del Derecho, Moral y Política por la Universidad de Valencia. Premio Extraordinario de Licenciatura. Máster en Dirección de Comercio Internacional. Máster en Dirección y Gestión de Empresas. Máster en International e-business. Máster en Project Management y Consultoría de Empresas. Diploma en Proyectos Internacionales de I+d+i. Habla cinco idiomas.

En el ámbito profesional fue investigador del Ministerio de Investigación y Ciencia en la Universidad de Valencia y Research Scholar en las universidades de Harvard (EEUU) y Birmingham (G.B.) antes de pasar a la consultoría de empresas en negocios internacionales. Trabajó durante tres años en el departamento de Comercio Exterior de la Cámara de Comercio de Valencia antes de constituir su propia consultora de empresas en 1995. Actualmente es CEO de CONSORTIA CONSULTORES y PHILOBUSINESS, además de socio e inversor en empresas de diversos sectores (alimentación, tecnología, etc.).

Profesor de Internacionalización, Globalización, Dirección Estratégica, Marketing Digital/E-commerce para la internacionalización y Alianzas Estratégicas en ESIC, EOI, INEDE, EDEM, ENAE, FUNDESEM, Universidad Mondragon, Universidad de Valencia, cámaras de comercio y otras escuelas de negocios. Docente colaborador invitado de diversas universidades públicas y privadas. Imparte su docencia en español e inglés. Es director académico de programas de internacionalización a todos los niveles. También es autor de diversos manuales y publicaciones sobre Internacionalización, Dirección, Globalización y Alianzas Estratégicas.

Clientes principales:

Claustro Docente.
El mejor talento para
llevarte lejos

Julio Perete

Socio Director de Consortia Consultores

Licenciado en Derecho por la Universidad de Valencia. Máster en Gestión de Comercio Internacional. Máster en Tributación-Asesoría Fiscal. Máster en Fiscalidad Internacional. Diplomas en International Tax Law, International Law, European Business Law por diversas universidades europeas.

Abogado en ejercicio. Socio Director de Consortia Consultores. Homologado por ICEX, EXTENDA, EOI para asesoramiento internacional.

Profesor de Derecho Internacional y Comercio Exterior en varias universidades y escuelas de negocios.

Javier Garí

Director Territorial de Negocio Internacional - BANKINTER.
MBA - International Business en Edimburgo, Escocia.

Diplomado en Ciencias Empresariales por la Universidad de Valencia, Javier inició su carrera profesional en 1988 en BANCO SANTANDER en Valencia como Director de la Oficina de Comercio Exterior – Valencia Sur. Especializado en Negocio Internacional por Banco Santander, cursó un MBA en International Business en Edimburgo, Escocia, con promoción y patrocinio del Royal Bank of Scotland.

Después de colaborar en la apertura de la oficina de Banco Santander en Londres, en 1994 se unió a BANCO DE LA EXPORTACION como Director General Nacional de Negocio Internacional, supervisando las relaciones con corresponsalías internacionales y gestionando empresas españolas en el extranjero. En 1999, lideró la apertura de una oficina de representación y nueva sucursal bancaria en Cantón, China, en alianza con HONG KONG & SHANGHAI BANKING CORP, gestionando la actividad empresarial entre España y Asia.

Antonio Manuel García

Director de Logística de Atarfil

Ingeniero Técnico Industrial en la especialidad de Mecánica Industrial en Estructuras e Instalaciones Industriales por la E.U.P. de Córdoba, Máster en Logística Integral Supply Chain Managment (SCM) y Máster en Compras y Contrataciones, actualmente es Director de Logística de ATARFIL, S.L. gestionando exportaciones e importaciones de más de 35 países como auodespachante.

Exdirectivo del Grupo CUNEXT COPPER, donde desarrolló funciones de Jefe de Compras de material de repuestos y auxiliares, contrataciones y servicios generales, y las funciones de Jefe de Logística, gestionando una contratación de más de 12.000 servicios de transporte anuales en todas las modalidades. Allí lideró la constitución de los depósitos aduanero y distinto del aduanero, concedidos a CUNEXT por la AEAT, para ser autodespachantes en 2011. Asimismo, consiguió el estatuto de exportador autorizado en 2010 e igualmente lideró la consecución del estatuto OEA para CUNEXT en 2013.

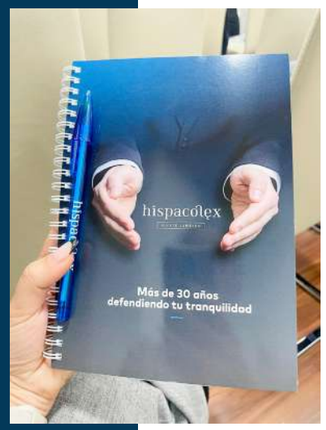
David Carnicer

CEO de Consortia Consultores y Philobusiness

Doctor en Filosofía del Derecho, Moral y Política por la Universidad de Valencia. Premio Extraordinario de Licenciatura. Máster en Dirección de Comercio Internacional. Máster en Dirección y Gestión de Empresas. Máster en International e-business. Máster en Project Management y Consultoría de Empresas. Diploma en Proyectos Internacionales de I+d+i. Habla cinco idiomas.

Clientes principales: Organizaciones como ICEX, IVACE, ANDALUCÍA TRADE, UNION EUROPEA, cámaras de comercio de toda España, así como cientos de empresas privadas de toda España a las que ha iniciado o consolidado en sus procesos de crecimiento y globalización.

Programa de Experiencias ediae
Otra forma de aprender



El **Programa de Experiencias ediae del *Experto en Comercio Internacional*** propone a los alumnos, como parte del programa del experto, experiencias formativas, reflexivas y de networking en espacios alternativos para el aprendizaje, en donde se cuidará hasta el último y más pequeño detalle para conseguir vivencias exclusivas que aporten valor real a cada participante.

Esta excelencia e innovación a la que se aspira se alcanza a través de contenidos y docentes de máxima calidad y reconocido prestigio, pero también a través de espacios únicos de Granada para el desarrollo de experiencias formativos que buscan y consiguen la generación de net-working eficaces entre los participantes, proporcionando, en definitiva, momentos y vivencias irrepetibles.

La experiencia prevista para esta edición del experto es:

Masterclass en el Despacho HispaColex

HispaColex es un bufete jurídico con más de 50 abogados expertos en distintas áreas del Derecho, destacando su servicio integral en el asesoramiento a empresas y particulares y con sedes en Granada, Jaén y Málaga.

El despacho cuenta desde hace años con un área enfocada al comercio internacional e internacionalización de empresas integrada por economistas y abogados especializados en la materia. Además, cuenta con alianzas estratégicas con más de 20 despachos internacionales de abogados de primer nivel en cada uno de sus países, todos ellos asociados a HispaColex, que abarcan tanto el continente americano, Europa, Asia y África.

El despacho prioriza que cualquier proyecto empresarial riguroso necesita un adecuado asesoramiento legal tanto para su implantación como para su desarrollo, y más aún si cabe, cuando se decide internacionalizar la empresa.

Desde esta dilatada experiencia se impartirá a los alumnos una masterclass práctica sobre los procesos de internacionalización de empresas.

Masterclass Área Internacional

Las Cámaras de Comercio son los organismos mundiales más importantes en comercio internacional. La Cámara de Comercio de Granada es la institución de derecho público que tiene la econmienda en exclusiva de la emisión de Certificados y Otros documentos esenciales en el Comercio Internacional. Certificados de Origen, Legalizaciones Internacionales documentales, Certificados de Libre venta y Uso o Cuadernos ATA para el transporte de mercancías son algunos ejemplos.

El área internacional de la Cámara de Comercio es el principal actor económico e institucional de la Provincia de Granada en el ámbito internacional. La internacionalización global de Granada es responsabilidad de la Cámara en virtud del 'Plan Estratégico Internacional de Granada' (PEIG) y trabaja activamente con el resto de las principales instituciones locales-Nacionales-Internacionales, actores económicos y empresas de todo tamaño tipo de la provincia.

Nuestro día a día comprende una internacionalización global económica: Diplomacia y encuentros con Embajadores y oficinas económicas de todo el mundo, Formación y Divulgación de herramientas y oportunidades de Internacionalización o Desarrollo de Negocio Internacional a través de misiones comerciales/institucionales, misiones inversas o desarrollo de negocio B2B digital.

Como mayores hitos destacar en los últimos años:el cambio de la base exportadora de Granada gracias al PEIG, el desarrollo de Foros internacionales con la Presencia de grandes figuras como R. Kennedy o Josep Borrel y otros grandes líderes en su sector, más de 500 empresas participantes en nuestras acciones de más de 90 paises, o Servicios Globales de Internacionalización para las empresas ofreciendo soluciones reales y de impacto en el día a día de nuestras empresas.

El área internacional trabaja y conoce de cerca la internacionlización y el día a día de la internacionalización e impartirá a los alumnos una master-class práctica.

Programa de prácticas remuneradas,
una experiencia definitiva

Nuestros alumnos tienen garantizadas prácticas remuneradas en algunas de nuestras empresas colaboradoras:

CAJA RURAL GRANADA
El Corte Inglés
alsa
LA LEY
T-Systems
LACTALIS PULEVA
CREMADES & CALVO-SOTELO ABOGADOS
Barceló HOTEL GROUP
alight.
secuoya GRUPO DE COMUNICACIÓN
Cuerva*
GRANADA Club de Fútbol
cívica
Microsoft
sidn DIGITAL THINKING
Greening Group
Abbott
terceto DIEZ AÑOS
software DELSOL
omega CRM A Merkle Company
Nortempo
SEGUmás PREVENCIÓN
renta4banco
grupo trevenque tecnología, naturalmente
COVIRAN
THIELMANN THE CONTAINER COMPANY
sima
nazaríes de lo simple
cetursa granada · Andalucía
Reina Isabel FORMACIÓN PROFESIONAL
CanalSur RADIO Y TELEVISIÓN
MELIÃ HOTELS INTERNATIONAL
SEIDOR
[FIDESOL]
CONTALENTO STRATEGY FOR PEOPLE
Ilustre Colegio de Abogados de Granada
ecix GROUP
Asociación Profesional de la Magistratura
BLAS A GONZÁLEZ DERECHO DE LA EMPRESA
COMARES editorial

KAWARU CONSULTING BARCELONA
MetaMedics VR
ATLAX 360
Quest global
robonity
imagin
graphext
CPITIA. COLEGIO PROFESIONAL DE INGENIEROS TÉCNICOS EN INFORMÁTICA DE ANDALUCÍA
Círculo Tecnológico Granada®
ASOCIACIÓN ESPAÑOLA DE ABOGADOS ESPECIALIZADOS EN RESPONSABILIDAD CIVIL Y SEGURO
jtsec BEYOND IT SECURITY
M | MAIO
aiMPULSA [Ecosistema de Inteligencia Artificial] Granada
Ius Laboris Spain Global HR Lawyers Sagardoy Abogados
CUATRECASAS
PARQUE de las CIENCIAS ANDALUCÍA · GRANADA
HAMMAM AL ÁNDALUS
PRODIEL
ANGEL CAMACHO ALIMENTACIÓN
ARG Human Resources Advisor
Consortia
Philobusiness
idento YOUR DIGITAL MARKETING PARTNER
BRAIN creative lab
Gestisal Consulting slp
50 AÑOS CECA MAGÁN ABOGADOS
La Alhambra Atención Integral al Mayor
GRANADA EIP Escuela Internacional de Protocolo
Central de Comunicación
GRUPO Tádel

ÓPTICAS
ClaraVisión

MUELOLIVA

INSERTA
ANDALUCÍA

EL RAYO

GRUPO
Mentalis

techluz

MAGNOLIA
HOME

Carranza
desde 1927

electrosolar

Alsea

NTT DATA

INNOVASUR

Rossellimac

omibu

Wit

atlántida
FORMACIÓN PROFESIONAL

DG
GRUPO DANI GARCIA

GRUPO
Nortempo

NOSOLOUNAIDEA
Tu agencia de comunicación

GRANADA
Convention Bureau

TRICICLO
la anti_agencia

Huella ediae
Tómate tu tiempo, escucha
lo que tienen que decirte

Carmen Avilés

Departamento de Compras de Fijaplast

“Lo que destacaría de esta formación es que es eminentemente práctica y que los profesionales que imparten clase son profesionales en activo que facilitan el aprendizaje”.

José Martínez

Técnico en Comercio Internacional en Herogra Especiales

“Esta formación es muy completa para todos lo que se quieran dedicar a este sector. Los profesores están muy bien preparados ya que, además de dedicarse a la docencia, se dedican profesionalmente al sector y, por tanto, lo conocen en profundidad”.

Patricia Pérez

Alumna de la II edición del Experto en Comercio Internacional

“Terminé el grado de Periodismo y no tenía ni idea de comercio. Empecé un poco perdida y la verdad que los docentes y el coordinador del experto me han ayudado en todo momento porque pensé en dejarlo y, fíjate, estoy casi terminando y estoy súper contenta.

También, un punto a favor son las prácticas remuneradas y, sobretodo, el material que te dan, te forman desde cero aunque no tengas ni idea, te dan mucha facilidad así que lo recomiendo 100%”.

Imane El Kaddouri

Alumna de la II edición del Experto en Comercio Internacional
Sales Coordinateur en Atarfil

“Me gustaría dar las gracias a todos, tanto a los profesorados como al equipo que se encarga de este curso tan especial en Cámara de Comercio

Domino y trabajo diariamente en el área de comercio internacional y he decidido matricularme en este curso, porque al ver el temario y el profesorado, me ha interesado muchísimo. Completa todos los conocimientos con los que trabajamos día a día.

Me gustaría dar la gracias en especial a David y a todos los profesorados, por todo lo que han hecho, por hacer posible que esta formación sea tanto presencial como online y, además, han estado disponibles todo el tiempo posible para que no tengamos ninguna duda. Os animo a que os matriculéis en este curso”.

Isabel González

Alumna de la III edición del Experto en Comercio Internacional
Departamento de Contabilidad / Área de Administración y Finanzas en Covirán

Sin lugar a duda, el Experto en Comercio Internacional ha cumplido todas mis expectativas. Al tratarse de una formación tan práctica, real y actualizada, desde el minuto uno puedes ir implementándola en tu día a día. Por otra parte, la calidad humana de todo el equipo es excepcional, empatizando y haciendo la formación accesible a los distintos perfiles, aportando todo tipo de información adicional, y acercando la información a distintas circunstancias, el método mix presencial-online ha sido genial a la hora de conciliar trabajo, familia y formación.

Alejandro García

Co-founder en INFINITON WORLD ELECTRONIC SL

Formarse en este Experto en Comercio Internacional, puede suponer una gran ventaja para la experiencia personal y profesional. Algunos de los beneficios incluyen:

1. Ampliación de conocimientos: Proporciona una visión amplia y profunda sobre el comercio global, los mercados internacionales, los acuerdos comerciales y las regulaciones aduaneras. Esto ayuda a los alumnos a entender el entorno empresarial global y los prepara para hacer frente a los desafíos del comercio internacional.

2. Oportunidades laborales: Esta campo está en constante crecimiento y los expertos en este ámbito son muy demandados. Obtener una formación especializada, puede abrir puertas a una amplia gama de oportunidades laborales en empresas, organizaciones internacionales,agencias gubernamentales y más.

3. Mejora de habilidades: El Comercio Internacional requiere una serie de habilidades clave como comunicación, gestión de proyectos, negociación y resolución de problemas. Al realizar esta formación, los alumnos pueden mejorar estas habilidades y estar mejor preparados para enfrentar los desafíos del mercado global.

4. Experiencia intercultural: Al trabajar en el Comercio Internacional, los alumnos tienen la oportunidad de interactuar con personas de diferentes culturas y países. Esto puede proporcionar una experiencia valiosa en la comprensión de las diferencias culturales y la capacidad de adaptación a entornos de trabajo internacionales.

Javier López

Alumna de la II edición del Experto en Comercio Internacional
Especialista Corporativo en Hulova

HULOVA

Trabajo en una fábrica de fertilizantes ecológicos y la verdad es que el comercio internacional siempre me ha llamado la atención.

Esta formación te ayuda a saber cuál es el proceso de aduana, transporte hacia otros sitios, unicoterm, hacer un plan de negocio estratégico para dónde se demandan más nuestros productos, entre otros aspectos.

Marisa Izard Anaya

Alumna de la III edición del Experto en Comercio Internacional
Departamento de Contabilidad / Área de Administración y Finanzas en Covirán

Me gustaría, en primer lugar, felicitar al equipo de la Cámara de Comercio de Granada por vuestra profesionalidad en la presentación, organización y desarrollo del curso Experto en Comercio Internacional 2023-2024.

Mi experiencia personal ha sido muy gratificante y he aprendido mucho, lo que ha iniciado un camino para proseguir con el estudio de esta materia. La altura profesional y conocimiento de los temas de los respectivos profesores ha sido muy alta y ha contribuido a sacar lo mejor de mí como alumna.

Alumni,
espacio emergente para la co-creación de alianzas profesionales

El espacio alumni de la ***Escuela de Dirección y Altos Estudios (ediae) de Cámara Granada*** dinamizará el empleo, la generación de contactos profesionales y la mejora competencial de los alumnos y antiguos alumnos. Se pretende consolidar de esta forma un ecosistema para la co-creación de alianzas profesionales, la aceleración de networking entre los alumnos, docentes, mentores y empresas, la promoción de encuentros y la creación de agenda de eventos.

Los alumnos de ediae podrán acceder de forma preferente a las ofertas de empleo que lleguen a Cámara Granada, dispondrán de un servicio de mentorización y evaluación del perfil profesional, servicio de bolsa de empleo, podrán asistir de forma gratuita a las MasterClass organizadas desde la escuela y participar de forma activa en las dinámicas de networking que se impulsarán.

Además de todo lo anterior, disfrutarán de un descuento del 15% en todos los programas ofertados desde la escuela.

El espacio alumni de la ***Escuela de Dirección y Altos Estudios (ediae)*** de ***Cámara Granada*** será un espacio emergente para la implosión del talento, la aceleración competencial y la dinamización de redes de colaboración y contactos entre alumnos de ediae y profesionales de reconocido prestigio.

Nos encantaría escucharte,
¿hablamos?

La ***Escuela de Dirección y Altos Estudios (ediae) de Cámara Granada*** te ofrece el ***Servicio de Mentorización y Planificación de tu Carrera Profesional.*** Nos importa que tus decisiones se alienen con tus inquietudes vitales y tu vocación profesional buscado siempre la mejora de tu formación competencial y tu bienestar vital.

Nos encantaría que nos regalaras una hora de tu tiempo para ayudarte a elegir de la mejor forma posible, ya sea con nuestros programas o con alternativas que ofrecen otras entidades.

Podemos concertar una entrevista en nuestras instalaciones o por videoconferencia.

En ediae nos importas TÚ y nos encantaría escucharte, ¿hablamos?

Servicio de Mentorización y Planificación de tu Carrera Profesional, más información del programa y matrícula:

Escuela de Dirección y Altos Estudios (ediae) de Cámara Granada

Beatriz Maldonado Martínez
Teléfonos:
+ 34 958 536 152. Extensión: 1302
Web: https://www.ediae.es
E-mail: informacion@ediae.es

Vive Granada

Realizar un programa en la ***Escuela de Dirección y Altos Estudios (ediae) de Cámara Granada*** no solamente significa acceder a un modelo disruptivo para la aceleración de tu aprendizaje, tu mejora competencial y la creación de alianzas profesionales que te ayudarán en tu crecimiento laboral y vital y que aspira a la excelencia, sino que, además, te permitirá vivir una experiencia única e irrepetible; sumergirte en una de las ciudades más fascinantes del mundo; Granada.

Granada se consolida como un enclave único en el mundo que es imán que atrae hacia sí a personas, talento, oportunidades y proyectos.

Granada ofrece un inimaginable crisol de experiencias, casi infinito, que hace que se extienda como un espacio eterno, mágico y abierto al mundo.

Granada es lugar de encuentro cultural y emocional entre Europa y África, entre Iberoamérica y Asia, segura de la tradición, innovación, modernidad y universalidad de su propuesta que descansa entre un entorno único y un patrimonio histórico, monumental, cultural y natural incomparable.

Últimos detalles
antes de tomar tu decisión

Carga académica: 125 horas

Plazas: Limitadas. Solo se ofertan 20 plazas presenciales

Lugar de realización:
Escuela de Dirección y Altos Estudios (ediae). Cámara Granada

Modalidad: El Experto presenta una metodología de impartición de 15 sesiones de cuales 5 clases son sesiones presenciales y 10 clases videoconferencia en directo-streaming. Cada módulo comienza con una clase presencial y es seguida por dos sesiones con el mismo horario en streaming. Las sesiones presenciales también se retransmitirán en directo con lo que podrás cursarlas desde tu empresa o tu casa, siguiendo las clases en directo a través de nuestra plataforma o en nuestras instalaciones, tú eliges

Fecha de matriculación:
Desde abril hasta noviembre de 2025

Fecha de realización:
Desde el 20 de noviembre de 2025 hasta el 12 de marzo de 2026
Miércoles de 16:00 a 21:00 horas

Precio: 1.860€

- Pago reserva de plaza: 399€
- Pago del resto del importe de matrícula: Posibilidad de fraccionamiento de pago

Descuentos aplicables:
Precio exclusivo por formalizar la matrícula antes del 30 de septiembre de 2025*: 1.581€ (15% de descuento)
Precio para desempleados*: 1.581€ (15% de descuento)
Precio para alumnis: 1.581€ (15% de descuento)
Precios especiales para los miembros del Club Cámara Granada*: Consulta los descuentos exclusivos que hemos preparado para los miembros del Club Cámara Granada

*Los descuentos no son acumulables entre sí

Bonificación a través de los créditos FUNDAE:
Si bonificas el programa del Experto en Comercio Internacional través de los créditos que te proporciona FUNDAE podrás llegar a bonificar hasta 975€, con lo coste real del programa podría llegar a ser 606€

Procedimiento de admisión:
La admisión en el Experto en Comercio Internacional está supeditada a la superación de una entrevista con el candidato/a y una valoración de su perfil competencial

Línea de financiación:
En ediae, te planteamos un sistema de pago fraccionado de la matrícula que te ayudará a poder acceder al programa de una forma más cómoda y adaptada a tus necesidades. Aún así, existe una línea de crédito ofertada en colaboración con entidades financieras colaboradoras de Cámara Granada que te permitirá pagar tu programa en unas condiciones de financiación muy exclusivas

Para más información

Escuela de Dirección y Altos Estudios (ediae) de Cámara Granada

Dirección: C. Luis Amador, 26, 18014 Granada

Responsable Académico: Eugenia Vargas Alcaide

Teléfonos: + 34 958 536 152. Extensión: 1301

E-mail: informacion@ediae.es
evargas@camaragranada.org

Web: https://www.ediae.es

Síauenos en redes sociales:

ediae.es

Edición V

Experto en
Comercio Internacional